فن الإلقاء والخطابة وصياغة عروض عالية التأثير

مقدمة:

- تعتبر مهارة الإلقاء المَهارة الأكثر طلبًا واهمية، هٰذِهِ المَهارة تُمكِّن صاحبها من التَّأثير والإقناع وإحداث التَّغيير المَنشود عند الآخرين.. حيث تشير الأبحاث إلى أَنَّ الأسلوب الَّذي تمرَّر فيه المَضامين يصل أحيانًا، درجة أَنْ يكون له تأثير أكثر من المَضمون نفسه . والمقصود بالأسلوب هو مبنى الخطاب ولغة جسد المُتحدِّث.. مهارة الإلقاء تمكِّننا أَيْضًا من إيصال الفكرة بشكل أسرع وأدقَّ وأوضح . استعمال مهارة الإلقاء لا يقتصر على الكلمات والخطابات في المناسبات العامَّة.. إِنَّها مهارة تستعمل يوميًّا في الاجتماعات والمقابلات مع النَّاس.. إِنَّها تساعدنا في ترتيب أفكارنا، وفِي التَّمكُّن من لغة جسدنا، لنكون أكثر إقناعًا وتأثيرًا في الآخرين..
- تم تصميم هذه الدورة ، " فن الإلقاء والخطابة وصياغة عروض عالية التأثير" بهدف إكساب المشاركين المهارات والقواعد العملية الصحيحة في الاتصال الفعال والعرض والإلقاء، ويتضمن البرنامج التدريبي الفهم النظري والتعامل التطبيقي لآلية التواصل مع الآخرين بهدف بناء جسور تواصل ثنائية الاتجاه بين المتحدث والحضور، ومراعاة فن الإتيكيت والبروتوكول في التواصل بما يتجاوز توقعات الحضور في اللقاءات والملتقيات، إضافة إلى مهارات العرض والتقديم والإلقاء باستخدام الأساليب اللفظية وغير اللفظية.

اهداف الدورة:

- التغلب على الخوف من الخطابة والشعور بالراحة في التحدث أمام الجماهير من مختلف الأحجام
- زيادة كبيرة بثقتك وحضورك كمتحدث ديناميكي
- التعرف على نظرية رئيسية وتقنيات لإلقاء خطابات فعالة لا تنسى
- تصميم العرض التقديمي بسهولة لإشراك جمهورك وإقناعهم
- إدارة الأعصاب وتصبح المتحدث العام واثق مع الممارسة والمحاكاة
- التفاعل والتواصل مع جمهورك من خلال رواية القصص
- تعزيز رسالتك مع لغة الجسد، والاتصال بالعين والإيماءات
- اتقان مهارات المتحدث الفعال والمؤثر
- اتقان القواعد الذهبية للإلقاء والتحدث

منهجية التدريب:

- تجمع منهجية التدريب بين المحاضرات والمناقشات والتمارين الجماعية والرسوم التوضيحية. وسيكتسب المشاركون معارف نظرية وعملية عن المواضيع. وينصب التركيز على التطبيق العملي للمواضيع، ونتيجة لذلك سيعود المشارك إلى مكان العمل مع كل من القدرة والثقة لتطبيق التقنيات المستفادة من خلال هذه الدورة.

الفئات المستهدفة:

- المدراء والمشرفين والذين يرغبون بتطوير مهارات الإلقاء وفنون التحدث والتواصل الفعال
- جميع المهتمين والراغبين بتطوير مهارات التواصل وفنون التحدث والإلقاء

محتوى البرنامج:

كيف تستقطب اهتمام الجمهور:

- مواصفات المتحدث الجيد
- تحليل الجمهور
- المستويات المختلفة للجماهير وكيفية التحدث إليهم
- إدارة الجمهور بذكاء وليس بعناء
- التخلص من البرمجة السلبية واكتساب البرمجة الإيجابية
- الخوف (المخاوف العشرة الكبرى أسباب الخوف)
- علاج الخوف من التحدث أمام الجمهور
- كيفية التخلص من التوتر
- نقطة التركيز

الصوت:

- تعرّف على التقنيات والفيزيولوجيا للتنفّس وإظهار الصوت
- وجّه صوتك بشكل أقوى وأوضح لإحداث تأثير أكبر
- حسّن نبرة صوتك ووتيرته ومستوى وضوحه وجودته وطريقة النطق
- جهّز صوتك لإلقاء خطاب عامّ من خلال التدريبات العملية والتمارين

لغة الجسد:

- تحكّم بلغة جسدك من خلال الوعي الذاتي
- عزّز حضورك الجسدي وثقتك بنفسك
- بُثَّ السلطة من خلال طريقة وقوفك أو جلوسك ووضعية جسدك
- استخدم الحركات والإيماءات بفاعلية لإثبات وجهة نظرك

صياغة الخُطَب الإقناعية:

- اختيار رسائل ومواضيع وأفكاراً رئيسة مؤثرة وفاعلة
- تحليل الجمهور والمناسبة، لوضع رسائلك في الإطار الذي يحقّق الغاية منها
- القدرات اللغوية والبلاغية، لجذب الانتباه والاهتمام والرسوخ في الذاكرة
- شرح الأفكار المعقدة، ليفهمها الجميع ويهتمون بها ويستجيبون لها

مهارات العرض والإلقاء:

- التغيير في مقام الصوت من أجل تعزيز معنى رسالتك بطريقة احترافيّة
- استخدام الإيماءات والحركات لتعزيز رسالتك
- استخدام الجسم بطريقة احترافيّة عالية

اللغة الاستراتيجية والتحفيزية:

- مهارات اللغة الجذّابة والأساليب البلاغية الإستراتيجية
- الأساليب الإستراتيجية الجذّابة لغويًا
- تحفيز الجماهير بالحجج المُقنِعة

نماذج الإلقاء الإقناعية:

- الالقاء المقنع
- الالقاء المحرك
- الالقاء الملهم
- توظيف التقنيات الحديثة

استراتيجية الإقناع:

- نماذج للتأثير في الآخرين
- كيفيّة استخدام هرم الإقناع ذي المستويات الثلاثة
- كيف تصمّم الإلقاء المُقنع الذي يُؤثّر في مواقف الجمهور
- كيف تدفع الجمهور إلى تغيير تصرفاته
- تصميم الإلقاء المُلهم
- الاستراتيجيات السِّتّ للإلقاء الإقناعي
- أنواع لمصداقيّة المُتكلّم وكيفيّة بنائها
- استراتيجيات لإظهار الجدارة
- طرائق لتعزيز المناشدة العاطفية في الإلقاء الإقناعي