

برنامج إدارة العقود لغير المتخصصين في العقود

فكرة الدورة

- تسعى هذه الدورة التدريبية الافتراضية التي يقدمها معهدنا في إدارة العقود للمهنيين غير المتخصصين بالعقود، إلى تزويدك بالمهارات اللازمة لتعزيز فهمك للكفاءات الرئيسية فيما يتعلق بالعقود والالتزامات التجارية وقانون العقود، وذلك لتعزيز وجودك القيادي. من خلال تطبيق هذه المعرفة على دورك المهني والمهام والتحديات التي تواجهها في عملك، ستزيد مساهمتك في التفاوض على العقود وإدارتها.

سيطور المشاركون الكفاءات التالية:

- فهم أساسيات ماهية التعاقد وأنواعه والالتزامات التجارية
- القدرة على التفاوض الفعال في العملية التعاقدية
- القدرة على تمييز الاختلافات بين أنواع العقود
- القدرة على تقييم المخاطر أثناء التعاقد

أهداف الدورة

تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تمكين المشاركين من الإجابة على الأسئلة التالية و تحقيق النتائج ذات الصلة:

- ما هي أساسيات وأنواع العقود؟
- ما هي المفاهيم الأساسية في الالتزامات التجارية؟
- ما هي الاختلافات التي يمكن استخدامها لتعكس المتطلبات المختلفة؟
- ما هي الاختلافات القضائية في الأعمال التجارية الدولية؟
- ما درجة التقارب الموجودة في العقود الدولية؟
- ما هي بعض البنود المعتادة في العقود؟
- كيف يمكننا تحديد وإدارة المخاطر في العقود؟

الفئات المستهدفة

هذه الدورة التدريبية تناسب الفئات التالية:

- المهنيين والقادة - سواء كانوا مشاركين في إدارة العقود أم لا - الذين يرغبون في معرفة المزيد عن التفاوض على العقود وإدارة المخاطر
- الأفراد المرشحون لشغل مناصب في إدارة العقود الراغبين في تحسين المعرفة العملية والقانونية

محاوور الءورة

مقدمة عن العقوء

- فكرة العرض و القبول: تقديم العروض، التقييم، منح العقد
- استراتيجية التعاقد
- نطاق العمل و الأحكام و الشروط
- المصطلحات القانونية في العقوء
- مراحل العملية التعاقدية

أنواع الاتفاقيات التعاقدية

- أنواع العقوء المختلفة
- عقوء المبلغ المقطوع
- عقوء التكاليف المسترءة
- عقوء الوقت و تامواد
- كيفية إدارة العقوء المختلفة

العلاقات التجارية و الالتزامات

- الهيكل التعاقدى للعلاقات التجارية الدولية
- المصطلحات الأساسية المستخدمة في عالم التجارة
- العلاقات الأساسية التي ينطوي عليها العقد:
- الإعسار والإفلاس
- حل النزاعات
- فهم أساسيات القانون التجاري و الالتزامات و العلاقات الرئيسية التي تقوم عليها هذه الالتزامات

اليوم الرابعالعقوء القياسية و الشروط المشتركة

- مفهوم العقد النموذجي
- كيفية استخدام الشروط القياسية
- بنوء العقد:
- التعاقد من الباطن
- التعاقد من الباطن
- مسؤولية العيوب
- الأضرار المقطوعة و العقوبات و حدود المسؤولية

إدارة العقوء و تقييم المخاطر

- دور المدير الإداري و مدير العقد
- طرق التحكم في مخاطر الطرف الثالث
- مفهوم الخسارة التبعية