

الجوانب القانونية في إدارة المشتريات والعقود

مقدمة:

- تهدف هذه الدورة الجوانب القانونية في إدارة المشتريات والعقود، الى تزويد المشاركين بنظرة عامة على النظام القانوني المطبق فيما يتعلق بالتعاقد على شراء السلع والخدمات، والتعرف بالجوانب القانونية التي تؤثر على وظيفة الشراء. وتعزيز المهارات والجدارات في صياغة عقود الشراء المختلفة وفي إدارة هذه العقود، اتقان انشاء عقود ملزمة قانونا، وتحديد المخاطر الرئيسية وتسليط الضوء على متى تكون هناك حاجة إلى مشورة متخصصة.

اهداف الدورة:

- تحديد وفهم مختلف النظم القانونية التي تؤثر على عقود الاشتراء المحلية والدولية
- فهم المصادر والمبادئ الأساسية للنظام القانوني في التعاقد والمشتريات
- وصف العناصر الرئيسية المطلوبة لتشكيل العقود وربطها بعملية الشراء الخاصة بهم
- معرفة عملية بالأحكام الواردة في قانون الوكالة وقانون العقود التي تعتبر أساسية لتشكيل العقود وإدارتها
- فهم المسائل المتعلقة بإعداد عقد وتسليط الضوء على العوامل التي تجعل العقد جيدا
- تحديد وفهم البنود الرئيسية المتعلقة بمختلف أنواع العقود
- تحديد وفهم البنود المتعلقة بالتقصير التعاقدي وكيفية تطبيق مختلف أساليب تسوية المنازعات
- تطوير المعرفة العملية في إعداد خطة رسمية لإدارة العقود والنهج المناسبة لتنفيذ العقود ورصدها
- تعلم كيفية تحديد وتقييم وتخفيف المخاطر في تنفيذ وإدارة عقود الشراء
- تحديد طرق تحسين القيمة المضافة خلال مدة العقد

الفئات المستهدفة:

- الموظفين العاملين في المشتريات والعقود والطلب والتشغيل اللوجستي وإدارة سلسلة التوريد.

محتوى البرنامج:

النظم العامة للعقود:

- قواعد العقود والعقود النموذجية
- احكام العقود واثارها
- الشروط التعاقدية
- المشكلات العملية في ابرام العقود التي قد تعرض العقود للابطال.
- الاتجاه العالمي الحديث في العقود والمنظمات الدولية المتخصصة بها

إدارة التعاقد على التوريد واختيار الموردين:

- المخاطر المترتبة على الشراء بكميات أكبر أو أقل من المطلوبه
- تحديد الجهة المسؤولة عن اختيار المورد المناسب
- كيفية الحصول على معلومات عن الموردين
- المخاطر المترتبة على الاعتماد على مورد وحيد
- تقييم أداء الموردين

إدارة المناقصات والتعاقد:

- لجان فحص العطاءات وتقييم العروض: تشكيلها وإجراءات عملها
- تقييم العطاءات واستبعادها
- اعتماد قرار الترسية ونظام الـ Award of Contract
- الجزاءات التي يجوز للإدارة اتخاذها في مواجهة المتعاقد المخل
- قواعد تنازل المتعاقد عن العقد

الأنظمة الحديثة للشراء والتعاقد المباشر:

- عناصر عمليات الشراء
- تحديد الجهة المسؤولة عن تحديد الجودة المطلوبة للشراء
- وسائل التعرف على درجة الجودة المطلوبة لاتمام عملية الشراء
- التمييز بين الكمية الاقتصادية، والكمية المطلوبة، والكمية المتاحة
- نظام JET لتنظيم عمليات الشراء المنضبط

أسس تحديد أنظمة الشراء الملائمة:

- وسائل الحصول على معلومات عن الاسعار
- الخصومات على الاسعار وأنواعها والحصول عليها
- عوامل تعيين الوقت المناسب لعملية الشراء
- الشراء للسوق والشراء بالطلب
- الشراء للمضاربة